1) Conscientização: O que é o projeto? O que devo entregar? Apresentação de alguns

15/02 – 20/02

2) Criação dos grupos e tratativas sobre possíveis clientes/projetos

22/02

3) Técnicas para elicitação de requisitos + Técnicas de BrainStorming

26/02

4) Questão problema: [Mapeamento de perguntas e questionamentos + SWOT + 5W2H]

5) E.A.P. - conceitos e prática

6) T.A.P. - conceitos e prática

7) EAP e TAP : execução

8) EAP e TAP : execução

9) B.P.M.N. - conceitos + aplicabilidades + artefatos

10) B.P.M.N. - execução

11) B.P.M.N. - execução

12) B.P.M.N. : execução

13) B.P.M.N. : execução

14) Requisitos: preenchendo o documento de requisitos

15) Requisitos: preenchendo o documento de requisitos

16) Requisitos: preenchendo o documento de requisitos

17) Avaliação = 1ºbim

18) Diagrama de Caso de Uso - conceitos (ator, caso, include, extend, associação, generalização)

19) Diagrama de Caso de Uso : execução

20) Diagrama de Caso de Uso : execução

21) Diagrama de Caso de Uso : documentação

22) Diagrama de Caso de Uso : documentação

23) Diagramas : Atividade + Sequencia + Máquina de Estado

24) Matrizes de rastreabilidade : (Requisitos + Regras do Negócio)

25) Análise de Portabilidade : execução

26) Diagrama de Classe : tabelas e campos

27) Telas : (prototipação) da solução

28) Semana de Tecnologia

29) Métricas : (Custo e Prazo)

30) Proposta comercial : execução

31) Entrega da documentação completa

32) Avaliação = 2ºbim

33) Estratégia de Recuperação de Aprendizagem

34) Estratégia de Recuperação de Aprendizagem

35) Estratégia de Recuperação de Aprendizagem

36) Estratégia de Recuperação de Aprendizagem

37) Estratégia de Recuperação de Aprendizagem

38) Avaliação = Substitutiva

39) Palestra - mercado de trabalho

40) Palestra - mercado de trabalho